

Nombre del alumno: _____

Docente: Gloria Aguilar Dorantes

Actividad: logística inversa

El alumno ingresa al siguiente enlace para comprender el tema y realizar la actividad que se presenta a continuación:

<https://sway.office.com/JJvbtjTLyOq6BND7?ref=Link>

El alumno elaborará una línea cronológica de algún producto tangible detallando su ciclo de vida así como sus 4 etapas, presenta alterativas para mejorar y/o eficientar la cadena de suministro en su logística inversa.

Presenta imágenes del producto en cada una de sus etapas, explica las diferencias a través del tiempo del logotipo, slogan, presentación del producto, entre otros detalles tanto estéticos como económicos.

Concluye con ideas creativas para aplicar estrategias de logística inversa, en pro de reducir el impacto ambiental.

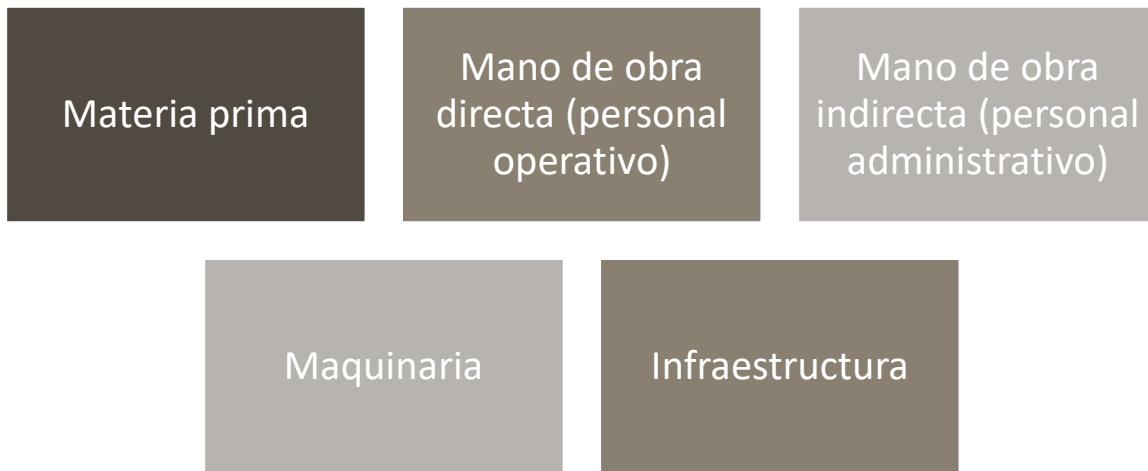
Elementos de apoyo:

<https://www.lucidchart.com/pages/es/>
<https://www.visme.co/es/linea-de-tiempo/>
<https://www.tiki-toki.com/>

Aprovisionamiento logístico

¿Qué son los costos?

Se pueden definir como costos a las erogaciones económicas o dinero que se emplea en una empresa, ya sea en la fabricación de un producto o en la prestación de un servicio. Estos costos derivan de cinco diferentes factores:



¿Cuál crees que es la diferencia entre costo y gasto?

La diferencia es que el **costo** es el desembolso que se realiza para la elaboración de un producto o mercancía y para la generación de la prestación de los servicios que ofrece la empresa. Por su parte el **gasto** es aquella erogación que se hace con independencia de la generación de un producto o servicio, ya que se tiene que efectuar haya o no producción o prestación de servicios, por ejemplo, los sueldos ya que estos se deben pagar se venda o no, se produzca o no o se preste o no el servicio.

Descripción de los factores según la definición de costos

Lee detenidamente los factores que generan costos dentro de una empresa:

- ⇒ Infraestructura: luz y ventilación, agua potable, energía eléctrica y alcantarillado, espacios o áreas adecuadas, instalaciones, carreteras, servicios médicos, alimentarios, etc.
- ⇒ Maquinaria: combustibles, lubricantes, filtros, llantas, reparaciones y mantenimiento
- ⇒ Mano de obra: directa e indirecta
- ⇒ Materia prima: vegetal (maíz, trigo, verduras, frutas), mineral (oro, plata, hierro, cobre, mármol, magnesio y níquel) y animal (piel y carnes)

Actividad 2 Realiza un esquema gráfico donde se identifiquen claramente los 4 factores, usa imágenes, conceptos, dibujos, etc., puedes hacerlo en digital o en tu cuaderno. El objetivo de esto es que comprendas a fondo cada uno de los factores sin equivocaciones de diferenciar uno de otro.

La logística y los costos

Recordemos que la logística consiste en la coordinación que se debe dar en todos los eslabones de un proceso productivo, que van desde una fuente de origen hasta un destino o usuario, manifestándose en términos de tiempo y lugar.

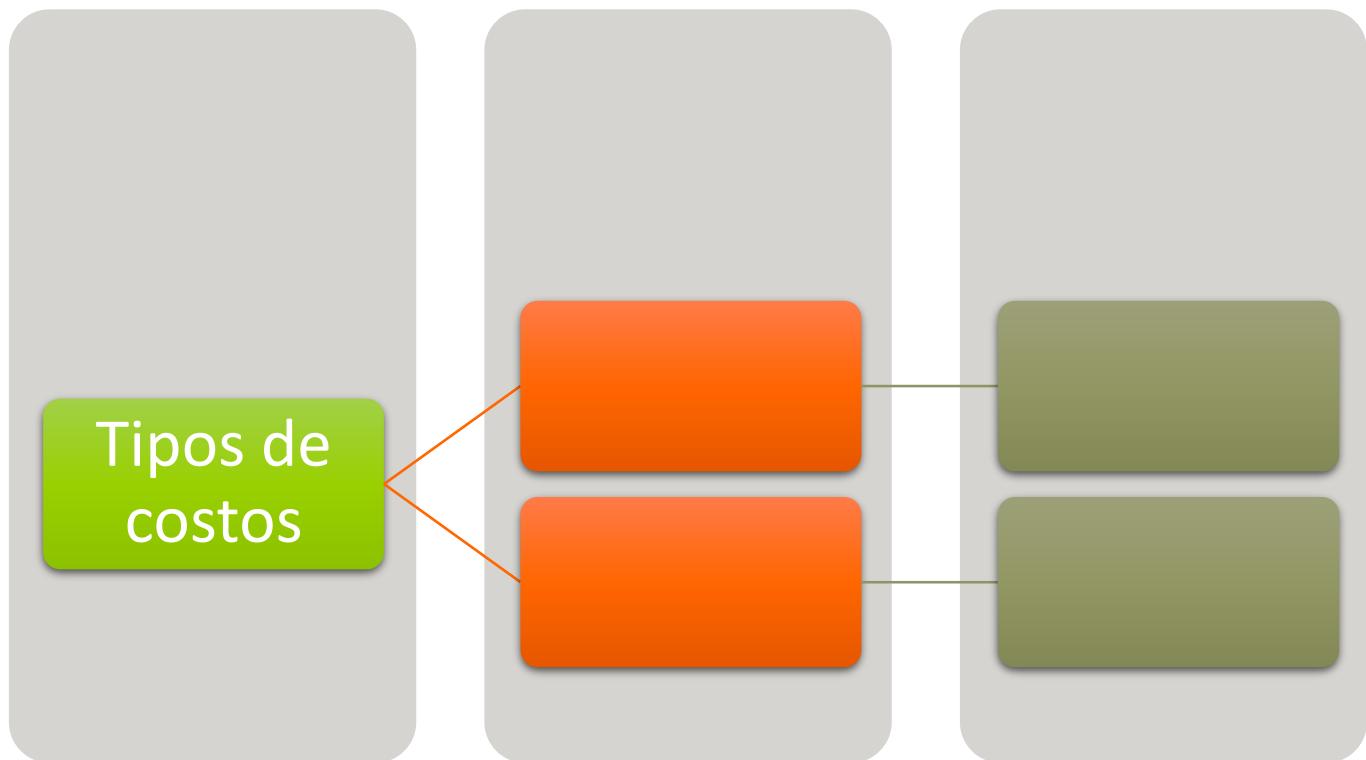
Tipos de costos

Por lo general, los costos dentro de la logística pueden ser establecidos y determinados siempre y cuando los procesos, controles y la contabilidad de la empresa lo permita, es

decir, si se lleva un control ordenado y claro será fácil distinguir los costos que se tienen cotidianamente y en las distintas fases de cada paso dentro del proceso logístico, por esta razón decimos que el cálculo de los costos puede llegar a ser diseñado y establecido conforme a las necesidades de cada empresa, ya que estos son predecibles y no varían por cuestión de tiempo, pero podemos encontrarlos con costos extraordinarios de los cuales no tenemos un control y que hasta cierto punto se puede decir que son inesperados.

Por ello los costos se pueden dividir en dos: de **operación y de capital**

Actividad 5 investiga en que consiste cada uno de ellos, escribe el link y autor de donde obtienes las definiciones. Usa fuentes confiables sino el concepto será desechado. Realiza el apunte en cuadro sinóptico



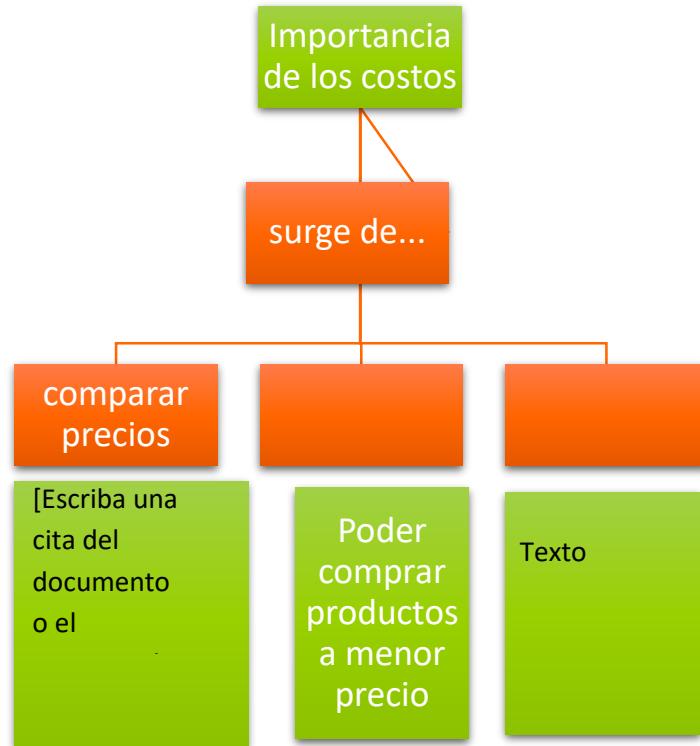
Importancia de los costos

Actualmente las compañías buscan controlar de forma eficiente sus costos, permitiéndoles competir dentro del sector del mercado al que pertenezcan y de igual forma en el entorno laboral, al mismo tiempo que logre retribuirles económicamente, es por ello que deben integrar

un sistema operativo y de costos eficiente, creando nuevas técnicas de control y obteniendo una buena administración que incentive el trabajo y la responsabilidad de los trabajadores. Algunos puntos clave que pueden ser aplicados en la importancia y control de costos son:

1. Comparar precios. Calidad y precios de bienes y servicios.
2. Aprovechar los descuentos. Adquirir productos a menor precio, pero también puede generar exceso de inventario, descapitalizarnos o incrementar gastos operativos.
3. Negociación. Una buena negociación y el aprendizaje empírico de las técnicas adecuadas pueden ser altamente beneficiosas para nuestra empresa en el logro de precios, plazos, condiciones de venta.

Actividad 7



Actividad 9 Investiga los pasos para una negociación exitosa, resúmelos con algún organizador gráfico en digital o en tu cuaderno, no olvides poner autor y link de donde obtuviste la información.

Actividad 10

A continuación se presenta una lista de servicios a contratar, escribe en las líneas lo que a tu consideración serían los puntos importantes a negociar.

Maquila de un lote de ropa de caballero	
Contratación de un servicio de transporte de Oaxaca a la Cd. De México	
Construcción de una ampliación de oficinas en una nave industrial	
Colocación de estantería dentro de un almacén de producto terminado	
Contratación de un salón de usos múltiples para un congreso	
Comprar un tambo de aceite con envío desde Tampico a la Cd. De Monclova	

https://www.youtube.com/watch?v=X_AfRk9F9w

La reducción de costos

Es una estrategia de la logística dirigida a minimizar los costos asociados con la producción, almacenamiento y desplazamiento de los productos o servicios, la forma más común que se usaba para reducir los costos en la última década eran:

Reestructuración de la planilla laboral por consiguiente la reducción de número de personal	Reubicación de instalaciones	Eliminar líneas de producción
---------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------	-------------------------------

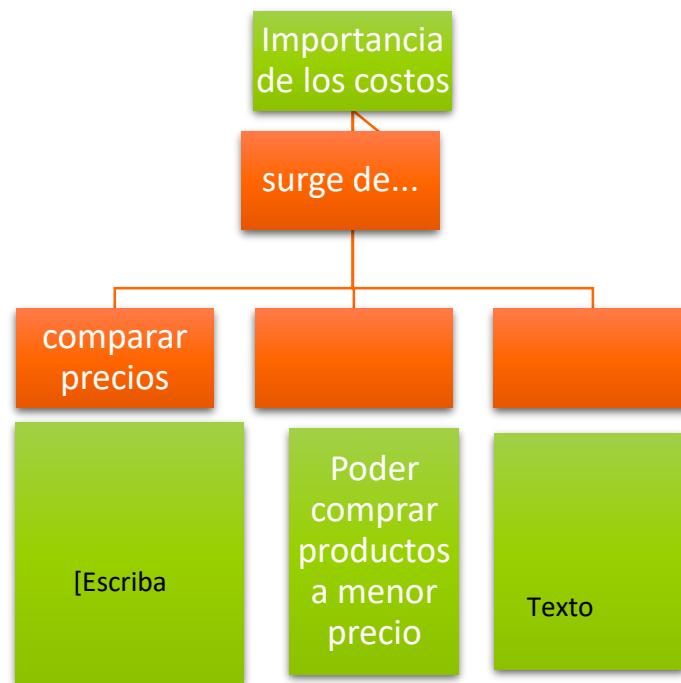
Son estrategias aun utilizadas y a ellas se les suma ahora la **subcontratación y a la emigración** (reubicando sus plantas de producción).

El alumno ingresará a los siguientes enlaces para realizar actividades de participación complementarias de los temas unidad 1

<https://sway.office.com/BZi8ADO2J85xTk1?ref=Link>

<https://sway.office.com/6xGKvibr0ukV1Cy4?ref=Link>

Actividad 11



Actividad 12

- II. Con base en la importancia de los costos, evalúa las siguientes situaciones y determina a qué tipo pertenecen, si a una negociación, a un descuento o a comparar precios, uniéndolos con una linea.

Negociación

Descuento

Comparar precios

Federico es el encargado del departamento de compras de un minisúper, él es muy habilidoso para convencer a los proveedores para que le den mejores precios.

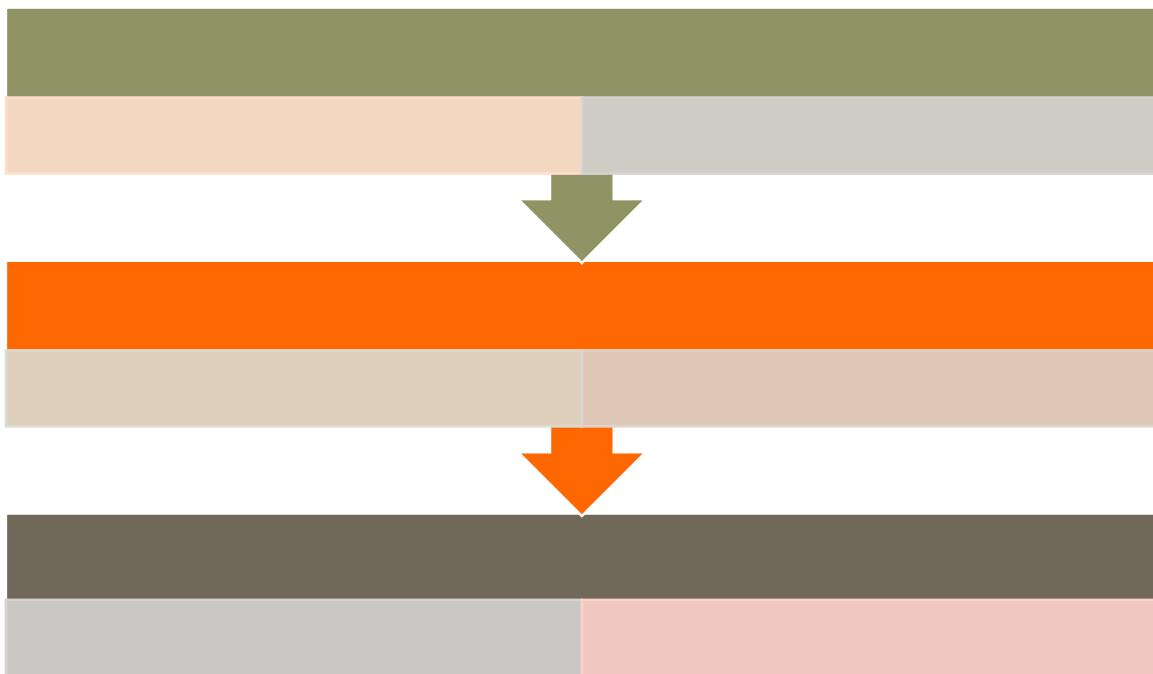
Una industria dedicada al ensamblaje de televisores, líder en el mercado, importa dispositivos de un proveedor en China, los cuales son entregados en sus bodegas en el estado de Querétaro sin costo alguno.

Debido a que se acercan las fechas navideñas, los almacenes "Del Hogar" rebajan entre 10 y 30% todas sus mercancías para aquellos clientes que adquieran más de 50 artículos.

Victoria empezó a hacer su papeleo para inscribirse en la preparatoria, ya que si es una de las primeras 50 personas en inscribirse recibirá una beca que incluye un descuento de 30% sobre el costo de la colegiatura.

Cada vez que se requiere el mantenimiento de las instalaciones de la central camionera de la ciudad se solicitan cotizaciones a proveedores de pintura, electricidad, instalaciones hidrosanitarias, etcétera, a fin de optimizar los recursos del presupuesto asignado para tales fines.

Actividad 13 Investiga los pasos para una negociación exitosa, resúmelos con algún organizador gráfico en digital o en tu cuaderno, no olvides poner autor y link de donde obtuviste la información.

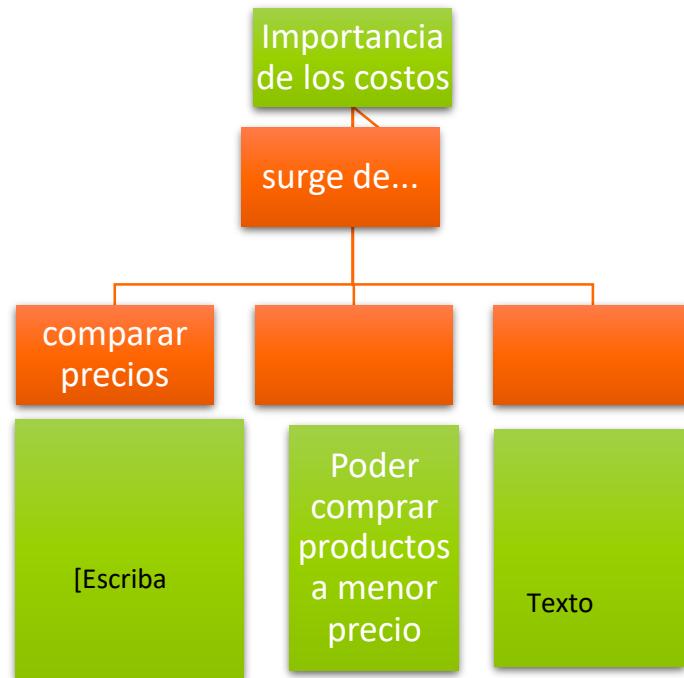


Actividad 14

A continuación se presenta una lista de servicios a contratar, escribe en las líneas lo que a tu consideración serían los puntos importantes a negociar.

Maquila de un lote de ropa de caballero	
Contratación de un servicio de transporte de Oaxaca a la Cd. De México	
Construcción de una ampliación de oficinas en una nave industrial	
Colocación de estantería dentro de un almacén de producto terminado	
Contratación de un salón de usos múltiples para un congreso	
Comprar un tambo de aceite con envío desde Tampico a la Cd. De Monclova	

Actividad 15



Actividad 16

- II. Con base en la importancia de los costos, evalúa las siguientes situaciones y determina a qué tipo pertenecen, si a una negociación, a un descuento o a comparar precios, uniéndolos con una linea.

Negociación

Descuento

Comparar precios

Federico es el encargado del departamento de compras de un minisúper, él es muy habilidoso para convencer a los proveedores para que le den mejores precios.

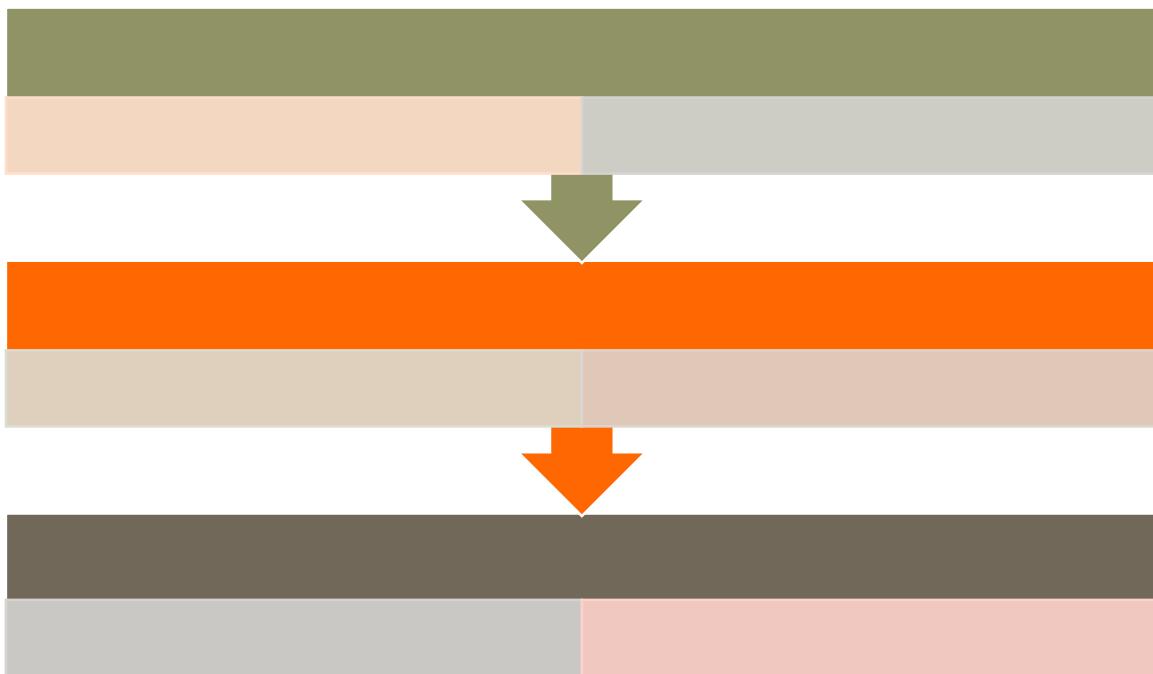
Una industria dedicada al ensamblaje de televisores, líder en el mercado, importa dispositivos de un proveedor en China, los cuales son entregados en sus bodegas en el estado de Querétaro sin costo alguno.

Debido a que se acercan las fechas navideñas, los almacenes "Del Hogar" rebajan entre 10 y 30% todas sus mercancías para aquellos clientes que adquieran más de 50 artículos.

Victoria empezó a hacer su papeleo para inscribirse en la preparatoria, ya que si es una de las primeras 50 personas en inscribirse recibirá una beca que incluye un descuento de 30% sobre el costo de la colegiatura.

Cada vez que se requiere el mantenimiento de las instalaciones de la central camionera de la ciudad se solicitan cotizaciones a proveedores de pintura, electricidad, instalaciones hidrosanitarias, etcétera, a fin de optimizar los recursos del presupuesto asignado para tales fines.

Actividad 17 Investiga los pasos para una negociación exitosa, resúmelos con algún organizador gráfico en digital o en tu cuaderno, no olvides poner autor y link de donde obtuviste la información.



Actividad 18

A continuación se presenta una lista de servicios a contratar, escribe en las líneas lo que a tu consideración serían los puntos importantes a negociar.

Maquila de un lote de ropa de caballero	
Contratación de un servicio de transporte de Oaxaca a la Cd. De México	
Construcción de una ampliación de oficinas en una nave industrial	
Colocación de estantería dentro de un almacén de producto terminado	
Contratación de un salón de usos múltiples para un congreso	
Comprar un tambo de aceite con envío desde Tampico a la Cd. De Monclova	